

Оглавление

Оглавление.....	1
1. О компании.....	2
1.1. Почему юридическая компания «Онегин-Консалтинг»?.....	2
1.2. Страховка.....	3
1.3. Членство в Санкт-Петербургской торгово-промышленной палате.....	4
1.4. Членство в Ассоциации юристов России.....	7
1.5. Членство в союзе строительных компаний «СОЮЗПЕТРОСТРОЙ».....	8
1.6. Допуск к арбитражному управлению (оздоровление/банкротство).....	9
1.7. Допуск к торгам.....	11
1.8. Благотворительность.....	12
1.9. Наши суды.....	15
1.10. Упоминания в прессе.....	15
1.11. Партнерские программы.....	16
1.12. Партнерские программы, в которых мы участвуем.....	17
2. Наши услуги.....	18
2.1. Коммерческие услуги.....	18
2.2. БЕСПЛАТНЫЕ услуги.....	19
3. Типы заключаемых контрактов.....	20
3.1. Юридическое обслуживание.....	20
3.2. Решение конкретной проблемы «под ключ».....	20
3.3. Решение конкретной проблемы в одной инстанции.....	20
3.4. Экспертное юридическое заключение.....	20
3.5. Подготовка юридических документов.....	21
3.6. Взыскание/списание долгов, процедура банкротства.....	21
4. Наши клиенты.....	23
4.1. Список дружественных организаций.....	23
5. Практические заметки генерального директора ООО «Онегин-Консалтинг».....	27
5.1. Общество с ограниченной ответственностью или индивидуальный предприниматель?.....	27
5.2. Гражданско-правовой договор или трудовой: в чем разница?.....	28
5.3. Что нужно учитывать при заключении контракта/договора.....	31
5.4. Как вести себя юридическому лицу, если суд проигран и решение по взысканию с него денежных средств вступило в законную силу.....	32
5.5. Взыскание долгов и противодействие взысканию.....	33
5.6. Обналичивание денежных средств.....	36
5.7. Как правильно написать расписку.....	39
5.8. Как сократить налоги.....	41

1. О компании

1.1. Почему юридическая компания «Онегин-Консалтинг»?

Реальная выгода. Вы получаете надежного партнера с документально подтвержденной деловой репутацией, огромным количеством положительно разрешенных судебных споров, знакомствами и возможностями, которые могут способствовать дальнейшему развитию Вашего дела, а также имеете в своем распоряжении целый штат квалифицированных юристов-практиков.

Эффективное взаимодействие. В структурные подразделения «Онегин-Консалтинг» входят собственные аудиторы, оценщики, эксперты, ЧОПы, патентные поверенные и арбитражные управляющие, которые сопровождают деятельность нашей организации на всех ее стадиях для эффективного решения поставленных клиентом задач.

Обязательность наших юристов. Если юристы компании принимают заказ, это значит, что мы гарантируем его должное сопровождение, исключая возвраты и просрочку, обеспечивая высокое качество и современные стандарты исполнения взятых на себя обязательств.

Сокращение налогооблагаемой базы. Передавая нам функцию юридического сопровождения, Вы снижаете свою налогооблагаемую базу за счет экономии на отчислениях в бюджетные и внебюджетные фонды (пенсионный фонд, фонд социального страхования), которые обязательны в тех случаях, когда сотрудник официально трудоустроен на предприятии.

Отсрочка оплаты юридических услуг. По договоренности сторон за оказываемые юридические услуги и проводимые работы может быть установлена отсрочка платежа на срок до двух месяцев.

Гражданско-правовая ответственность. Договор с юридическим лицом подпадает под действие гражданского законодательства, что дает Вам дополнительную свободу и гарантии, в отличие от трудовых отношений, в которые Вы вступаете, нанимая в штат физическое лицо.

Бесплатная юридическая консультация. Она поможет Вам не только трезво оценить обстановку, но и понять, какой спектр работ и услуг, в какие сроки и при каких условиях реально выполнить, а что невозможно осуществить в принципе. Во главу угла мы ставим прямолинейность и честность в общении.

Комплексный подход к решению проблем. Вы платите нам не за ведение определенного дела, как это делается в прочих юридических компаниях или у частнопрактикующих юристов/адвокатов, а за разработку и сопровождение целого юридического проекта, который может включать несколько этапов действий, в общем ориентированных на достижение желаемого конечного результата. Это дает дополнительные гарантии положительного исхода и максимальный шанс на успех предприятия. Таким образом, мы не только комплексно подходим к решению конкретной поставленной задачи, но и предотвращаем развитие смежных рисков, обеспечивая в случае необходимости исправление чужих ошибок и последующее взыскание уплаченного нам вознаграждения с недобросовестного оппонента.

Конфиденциальность юридической помощи. Мы гарантируем сохранность коммерческой тайны ради плодотворного и долгосрочного сотрудничества в общих интересах. Эффективность совместной работы подтверждается тем, что большинство клиентов, которым мы единожды оказывали юридическую помощь, предпочитают «Онегин-Консалтинг» и в дальнейшем.

Многომиллионная страховка ответственности. Сумма ежегодной ДОБРОВОЛЬНОЙ страховки нашей компании составляет несколько десятков миллионов рублей, что выгодно выделяет нас среди прочих конкурентов на юридическом рынке услуг и исключает риски нашей несостоятельности и банкротства. Это позволяет нам браться за сложные юридические проекты, не опасаясь давления со стороны третьих лиц и властных структур.

Высокий процент внесудебного урегулирования. За время существования нашей компании совокупный средний процент дел, урегулированных в досудебном порядке, в соответствии с внутренней статистикой компании вырос с 5% в конце 2007 года до 22% в текущем году. А это значит, что приблизительно каждый четвертый спор полностью исчерпывается еще до суда. Мы понимаем важность сохранения деловой репутации наших клиентов и их взаимоотношений со своими контрагентами, поэтому предпринимаем все возможное для решения доверенных нам дел, прежде всего, путем переговоров (медиаторства).

Членство в торгово-промышленной палате (ТПП). Участие в «Комитете по безопасности и правовому сопровождению предпринимательской деятельности» и в «Комитете по интеллектуальной собственности» при Санкт-Петербургской ТПП позволяет нам поддерживать актуальные связи в деловом мире и контакты с представителями властных структур, что дает нашим партнерам дополнительную уверенность при совместной работе.

1.2. Страховка



ООО «Страховое общество «Сургутнефтегаз»
ул.Лермонтова, 9/1, г.Сургут, ХМАО-Югра, Тюменская область, 628418
тел.: (3462) 44-25-01, факс: 44-25-01
ФССН С №3127-86 от 12.10.2006 г.
ФССН С № 3127-86 от 13.12.2011 г.

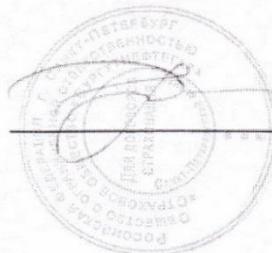
СЕРТИФИКАТ К ДОГОВОРУ СТРАХОВАНИЯ 032/05 № 002-12(ю) от 04 апреля 2012 г.

Настоящий Сертификат выдан Страховщиком Общество с ограниченной ответственностью «Страховое общество «Сургутнефтегаз» Страхователю Общество с ограниченной ответственностью «Онегин-Консалтинг» в подтверждение того, что Страховщик в соответствии с Договором страхования 032/05 № 002-12(ю) от 04 апреля 2012 г. принял на страхование имущественные интересы Страхователя (Застрахованного лица), связанные с его обязанностью в порядке, установленном действующим законодательством РФ, возместить вред (ущерб), причиненный имуществу Третьих лиц (Выгодоприобретателей), в результате осуществления Страхователем деятельности по оказанию юридических услуг.

Страховая сумма по Договору страхования 20 000 000 рублей.

Срок действия Договора страхования: с 05 апреля 2012 г. по 04 апреля 2015 г.

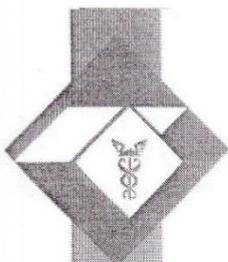
Страховщик:
Заместитель директора филиала



/Ю.С. Толчеева/
М.П.

Сертификат не является договором страхования

1.3. Членство в Санкт-Петербургской торгово-промышленной палате



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
SAINT-PETERSBURG CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

26.03.2012 01-15/
1312

ИНФОРМАЦИОННОЕ ПИСЬМО

Настоящим подтверждаем, что **ООО «Онегин-Консалтинг»**
(ООО «ОК»), Генеральный директор – Галичевский Игорь
Николаевич, является членом Санкт-Петербургской торгово-
промышленной палаты (номер членского билета **33-3594**).

Директор Департамента по работе
с членами Палаты



Н.А. Пермякова
Н.А. Пермякова

26.03.2012 г.

Россия, 191123, Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 46-48. Тел./факс: (812) 719-6644
Russia, 191123, St. Petersburg, ul. Tchaikovskogo, 46-48. Tel/fax: (812) 719-6644
E-mail: spbcci@spbcci.ru; Web: http://www.spbtpp.ru



08.06.2012 01-15/641

ИНФОРМАЦИОННОЕ ПИСЬМО

Настоящим подтверждаем, что юридическая компания «Онегин-Консалтинг», членский билет № 33-3594 является членом Комитета по безопасности и правовому сопровождению предпринимательской деятельности при Санкт-Петербургской торгово-промышленной палате.

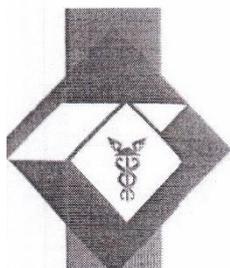
Вице-президент



В.И. Прокопьев

Россия, 191123, Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 46-48. Тел./факс: (812) 719-6644
Russia, 191123, St. Petersburg, ul. Tchaikovskogo, 46-48. Tel/fax: (812) 719-6644
E-mail: spbcci@spbcci.ru; Web: <http://www.spbtpp.ru>





САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
SAINT-PETERSBURG CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

08.06.2012 01-15/642

ИНФОРМАЦИОННОЕ ПИСЬМО

Настоящим подтверждаем, что ООО «Онегин-Консалтинг» (номер членского билета 3594) является членом Комитета по интеллектуальной собственности Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты.

Директор Департамента
по работе с членами Палаты



Н.А. Аннина

Председатель Комитета
по интеллектуальной собственности

А.Э. Федотова

Россия, 191123, Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 46-48. Тел./факс: (812) 719-6644
Russia, 191123, St. Petersburg, ul. Tchaikovskogo, 46-48. Tel/fax: (812) 719-6644
E-mail: spbcc@spbcci.ru; Web: <http://www.spbtp.ru>



1.4. Членство в Ассоциации юристов России



РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ
ОБЩЕРОССИЙСКОЙ
ОБЩЕСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ
**«АССОЦИАЦИЯ
ЮРИСТОВ РОССИИ»**
по Санкт-Петербургу
и Ленинградской области

191123, Санкт-Петербург, ул. Чайковского, д. 28,

тел.: +7 (812) 3292833

_____	№
На № _____	от _____

Справка

Справка дана Галическому Игорю Николаевичу о том, что он является членом Регионального отделения Общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России» по Санкт-Петербургу и Ленинградской области (Протокол №3 от 26.12.2012), регистрационный номер 78КЮР023242.

Руководитель Аппарата



В.А. Лопатин

1.5. Членство в союзе строительных компаний «СОЮЗПЕТРОСТРОЙ»



САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ СОЮЗ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ
"СОЮЗПЕТРОСТРОЙ"

СВИДЕТЕЛЬСТВО

Выдано

Обществу с ограниченной ответственностью

«Онегин-Консалтинг»

в том, что ООО «Онегин-Консалтинг»

является членом

Санкт-Петербургского Союза строительных компаний

Президент Союза

В. М. Гольман

Регистрационный номер

966

09 октября 2013 года



1.6. Допуск к арбитражному управлению (оздоровление/банкротство)

МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ,
КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ
(РОСРЕЕСТР)

СВИДЕТЕЛЬСТВО

о сдаче теоретического экзамена по единой программе
подготовки арбитражных управляющих

Настоящее свидетельство выдано

Галичевскому

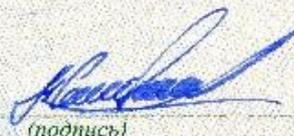
Игорю Николаевичу

(Ф.И.О.)

в том, что он(а) успешно сдал(а) 14.02.2013 теоретический
(дата)

экзамен по единой программе подготовки арбитражных управляющих.

Председатель
экзаменационной комиссии



(подпись)

Егоров М.Д.
(Ф.И.О.)

М.П.

Регистрационный № 11/020014 город Санкт-Петербург

дата выдачи 07.03.2013

Серия АД

№ 6915



Выписка из протокола
Заседания Совета Партнерства Некоммерческого Партнерства «Саморегулируемая
организация арбитражных управляющих «Континент» (НП «СОАУ «Континент»)
№ 18/13-СП от «03» июня 2013 г.

По вопросу повестки дня:

СЛУШАЛИ:

заявление о приеме и личное дело
Галичевского Игоря Николаевича

ПОСТАНОВИЛИ:

Принять в члены НП «СОАУ «Континент»
Галичевского Игоря Николаевича

Председатель Совета Партнерства
НП «СОАУ «Континент»

А.В. Степанов

Секретарь Совета Партнерства
НП «СОАУ «Континент»

А.В. Новичков

«Выписка верна»

Президент
НП «СОАУ «Континент»



Ю.Б. Шиманаев

1.7. Допуск к торгам

Компания «Онегин-Консалтинг» прошла процедуру проверки надежности и лицензирования компетентных структур, получив необходимый сертификат и допуск к участию в банкротных, коммерческих, а также всех государственных торгах. Нам разрешен доступ к десяткам электронных площадок, среди которых «Сбербанк-АСТ», «ЕЭТП», «РТС-тендер», «Система Электронных Торгов zakazrf.ru», «ЭТП ММВБ «Госзакупки», «Единый Федеральный реестр сведений о банкротстве», «Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР)», «Росимущество (межведомственный портал ФАУГИ)», «Московская фондовая биржа» и т.д.

СИСТЕМА СЕРТИФИКАЦИИ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ



ПО ТРЕБОВАНИЯМ БЕЗОПАСНОСТИ ИНФОРМАЦИИ
№ РОСС RU.0001.01БИ00

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ № 1461

Выдан 18 сентября 2007 г.

Настоящий сертификат удостоверяет, что системное программное обеспечение для электронных идентификаторов RUTOKEN, производимое ЗАО «Актив Софт» в соответствии с техническими условиями АКСФ.73950375 02 ТУ, является защищенным программным средством обработки информации и соответствует требованиям руководящего документа «Защита от несанкционированного доступа к информации. Часть 1. Программное обеспечение средств защиты информации. Классификация по уровню контроля отсутствия недеklarированных возможностей» (Гостехкомиссия России, 1999) – по 3 уровню контроля.

Сертификат выдан на основании результатов сертификационных испытаний, проведенных испытательной лабораторией ЗАО «НПП «БИТ» (аттестат аккредитации от 11.09.2003 № СЗИ RU.473.Б0022.047) – техническое заключение от 03.09.2007, экспертного заключения от 18.09.2007 ФСТЭК России и результатов инспекционного контроля проведенного испытательной лабораторией ЗАО «НПП «БИТ» – техническое заключение от 06.04.2010.

Заявитель: ЗАО «Актив Софт»
Адрес: 119517, г. Москва, ул. Нежинская, д. 19, корп. 1, пом. правления
Телефон: (495) 105-7790

Контроль маркирования знаками соответствия физических носителей сертифицированной продукции и инспекционный контроль ее соответствия требованиям указанных в настоящем сертификате руководящего документа и технических условий осуществляется испытательной лабораторией ЗАО «НПП «БИТ».

ПЕРВЫЙ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ФСТЭК РОССИИ



В.Селин

Настоящий сертификат внесен в Государственный реестр сертифицированных средств защиты информации
18 сентября 2007 г.

1.8. Благотворительность

Помимо извлечения прибыли, которая, безусловно, является приоритетным направлением деятельности для любой коммерческой структуры, мы считаем важным вести свои и курировать чужие **общественные проекты**, направленные на повышение благосостояния граждан, общего уровня жизни и ответственности.

Руководство «Онегин-Консалтинг» твердо уверено, что действующий бизнес является ключевым инструментом в экономике и политике страны, так как он не только создает рабочие места, но и приносит бюджетам городов львиную долю доходов. В связи с этим повышается общий уровень публичной ответственности бизнеса и государства друг перед другом. Именно поэтому в разные годы нами было запущено несколько важных социальных проектов:

1. **Бесплатное юридическое консультирование** граждан и организаций, дающее всем желающим, вне зависимости от статуса и благосостояния, равный доступ к квалифицированной юридической поддержке, которая подтверждена многолетней деловой репутацией компании на рынке услуг.

Подробнее: чтобы получить необходимую консультацию, предварительно позвоните нам для утверждения сроков и порядка ее проведения. Также Вы можете задать вопросы нашим юристам онлайн, воспользовавшись специальными возможностями сайта www.onegin-consulting.ru или через группу ВКонтакте (vk.com/club702176).

2. **Социальный проект «Я прав!»**, где мы вместе с заинтересованными лицами следим за соблюдением законов госслужащими, противодействуем развитию коррупции, при необходимости пресекая нарушения и призывая виновных должностных лиц и органы власти к ответственности.

Подробнее: http://www.onegin-consulting.ru/forumx/?mod=post&id_chapter=51#place_top

3. **Благотворительность.** Мы безвозмездно выделяем денежные суммы для финансовой помощи коммерческим, муниципальным, государственным и иным структурам, а также поддерживаем значимые общественные инициативы. Наши специалисты являются регулярными участниками семинаров и круглых столов, где они делятся своим опытом со слушателями и отвечают на их вопросы.

Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/Charity.htm>

4. **Ведение просветительской деятельности в области права РФ.** Наша компания совместно с podster.ru реализует проект по выпуску юридических аудиороликов на актуальные темы.

Подробнее: <http://konsult-onegin-consulting.podster.ru>

Не имея конкретных политических пристрастий при реализации указанных программ мы, тем не менее, считаем важным использовать идеи, наработки и возможности сторонних общественных и иных социально ориентированных организаций для достижения обозначенных целей и формирования новых.

**Государственное бюджетное общеобразовательное
учреждение
средняя общеобразовательная школа № 364
Фрунзенского района Санкт-Петербурга**



192284, Санкт-Петербург, ул. Димитрова дом 9 к.3
тел/факс: 772-13-37/361-97-24

ГБОУ СОШ № 364 Фрунзенского района Санкт-Петербурга благодарит юридическую компанию «Онегин-Консалдинг» и лично ее руководителя Галичевского Игоря Николаевича за оказанную благотворительную помощь в виде покупки и последующей безвозмездной передачи в наш адрес периферийного комплектующего устройства для компьютера (МФУ Samsung SCX – 3400).

ГБОУ СОШ № 364 гарантирует использование данной техники целевым образом в рамках ее предназначения и в пределах своей территории.

04 сентября 2012 года

Директор ГБОУ СОШ № 364

О.А.Круглова

Государственное бюджетное общеобразовательное учреждение

Средняя общеобразовательная школа №79

Калининского района Санкт – Петербурга

195269, Санкт-Петербург, ул. Брянцева, дом 10

Тел/факс : 558-98-89

ГБОУ СОШ №79 Калининского района Санкт-Петербурга благодарит юридическую компанию «Онегин-Консалтинг» и лично ее руководителя Галичевского Игоря Николаевича за оказанную благотворительную помощь в виде покупки и последующей безвозмездной передачи в наш адрес периферийного комплектующего устройства для компьютера (МФУ Samsung SCX – 3400).

ГБОУ СОШ №79 гарантирует использование данной техники целевым образом в рамках ее предназначения и в пределах своей территории.

14 сентября 2012 года.

Директор ГБОУ СОШ №79



Т.Н.Акимова

1.9. Наши суды

За время существования «Онегин-Консалтинг» мы неоднократно доказывали свою компетентность во взаимоотношениях с контрагентами и в судах, подтверждая существующую деловую репутацию в различных отраслях бизнеса: торговле, энергетике, производстве, строительстве, сфере услуг и т.д. В связи с этим, и с учетом требований конкурентного рынка, руководством компании было принято решение подготовить настоящий документ, **разъясняющий порядок раскрытия информации о внутренней судебной практике**, в целях ознакомления третьих лиц с работой нашей организации.

На сегодняшний день мы имеем сотни положительно разрешенных судебных споров, где представителями выступали наши юристы. Чтобы получить информацию о них, достаточно обратиться в коммерческий отдел компании с конкретным запросом, и по интересующей Вас теме будет сделана подборка соответствующих судебных решений.

Впоследствии, при желании, можно проверить полученную информацию на практике и убедиться в нашем профессионализме, сопоставив предоставленные судебные акты с открытыми источниками.

Чтобы изучить конкретный случай, Вам необходимо либо найти его в правовой системе «Консультант Плюс» – <http://www.consultant.ru/>, либо на сайте суда, рассматривавшего дело. В том числе, если это арбитражный суд, Вы можете воспользоваться для поиска формой с официального сайта – <http://kad.arbitr.ru/>.

1.10. Упоминания в прессе

ПЭО №12 (12) декабрь 2011 «ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ»
(В.Ю. Халезин, консультант по экономическим вопросам ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 89)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia01.pdf>

ПЭО №1 (13) январь 2012 «БЮДЖЕТИРОВАНИЕ»
(В.Ю. Халезин, консультант по экономическим вопросам ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 6, 8, 24, 69, 107)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia2.pdf>

ПЭО №12 (14) февраль 2012 «БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ»
(Т. С. Юркова, начальник юридического отдела ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 3)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia3.pdf>

ПЭО № 3 (15) март 2012 «СЕБЕСТОИМОСТЬ И УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ»
(Т.С. Юркова, начальник юридического отдела ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 3; В.Ю. Халезин, консультант по экономическим вопросам ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 33)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia4.pdf>

«Сенатор News» №19 от 15 мая 2012 года
(Т.С. Юркова, начальник юридического отдела ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 8)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia5.pdf>

ПЭО №6 (18) июнь 2012 «НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ»
(В.Ю. Халезин, консультант по экономическим вопросам ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 3)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia6.pdf>

«Сенатор News» №20 от 10 июня 2012 года
(И.Н. Галичевский, генеральный директор ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 7)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia7.pdf>

ПЭО №7 (19) июль 2012 «АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»
(В.Ю. Халезин, консультант по экономическим вопросам ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 4, 5, 10)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia8.pdf>

«Сенатор News» №21 от 5 июля 2012 года
(И.Н. Галичевский, генеральный директор ООО «Онегин-Консалтинг», стр. 7)
Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/publikacia9.pdf>

1.11. Партнерские программы

Партнерская программа: ФРАНШИЗА

Потенциальный партнер может обратиться к нам за предоставлением исключительного права на использование фирменного наименования и деловой репутации «Онегин-Консалтинг» в своем регионе, тем самым став нашим официальным представителем. Данная процедура происходит при полной поддержке головной компании и включает возможность использования ее лицензий, допусков, кадрового и прочих ресурсов. Предпочтение, в силу специфики судебной системы и местонахождения головной организации, отдается регионам Северо-запада и Центрального федерального округа.

Партнерская программа: СОВМЕСТНАЯ ТИПОГРАФИЯ

За наш счет в нашей типографии по заранее согласованному макету производится продукция, на которой содержится совместная реклама и символика. Это могут быть папки, конверты, блокноты, стикеры и т.д. От партнера зависит распространение такой продукции через имеющиеся у него источники.

Партнерская программа: ПРОДВИЖЕНИЕ КНОПКИ-СЧЕТЧИКА

Любой желающий, имеющий в своем распоряжении сайт, может разместить у себя соответствующий код кнопки-счетчика «Бесплатные юридические консультации», которая будет способствовать повышению юридической грамотности среди населения и позволит посетителям партнерского ресурса оперативно обращаться за бесплатной юридической поддержкой в «Онегин-Консалтинг».

Собственнику такого ресурса это даст:

- Возможность разнообразить контент своего сайта, предоставив пользователям полезную опцию.
- Гарантированную базовую скидку **не менее 10%** на все юридические услуги нашей компании (например, экспертизу договоров, разработку документов, решение конкретного спора, проведение процедуры медиаторства и т.д.). Более того, у каждого партнера есть возможность наращивать размер бонусов за счет заработанных впоследствии баллов (количества уникальных кликов по кнопке-счетчику). Наиболее важных и значимых участников нашей программы мы берем на БЕСПЛАТНОЕ полное юридическое обслуживание.

В том числе, партнер может заняться распространением кода кнопки-счетчика по сторонним сайтам. За каждый вовлеченный ресурс выплачивается соответствующее вознаграждение.

Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/Charity.htm/#programa>

Партнерская программа: РАСПРОСТРАНЕНИЕ ПАРТНЕРСКИХ КАРТ

Партнеру предоставляются пластиковые карты с выбитыми на них серийными номерами. Задача партнера – распространять их среди действующего бизнеса и физических лиц. Указанная карта позволяет обратившемуся лицу получить бесплатную юридическую консультацию у нас в компании. Если впоследствии, благодаря деятельности партнера, состоится контракт или иная сделка с обратившимся по карте лицом, компания выплачивает партнеру соответствующий процент.

Партнерская программа: РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ В ИНТЕРНЕТЕ

Партнеру предоставляется информация, которую необходимо размещать на форумах, в блогах и т.д. Для этого партнер самостоятельно проходит соответствующую процедуру регистрации на каждом конкретном ресурсе. По результатам работы, за каждое оставленное сообщение ему выплачивается вознаграждение и бонусы.

Партнерская программа: ПРОДВИЖЕНИЕ НА РЫНКЕ

Мы приглашаем к сотрудничеству партнеров из Санкт-Петербурга, которые могут способствовать продвижению компании на рынке юридических услуг, исключая SEO-сегмент. Нас интересуют печатные издания и прочие СМИ, а также посещаемые интернет-ресурсы и участие в семинарах или круглых столах. Партнерство осуществляется на условиях возмездности с нашей стороны.

Партнерская программа: ХОЛОДНЫЕ ЗВОНКИ

Партнер самостоятельно работает со справочной базой «Желтые страницы» и прочими источниками, производя холодный обзвон потенциальных клиентов и предлагая им заключить с «Онегин-Консалтинг» договор на юридическую помощь. Также партнер использует иные доступные методы привлечения. В случае необходимости, ему предоставляется офис компании для проведения встреч и наш сотрудник, который может совместно с партнером посетить клиента, чтобы способствовать заключению контракта. Вознаграждение партнера рассчитывается, исходя из условий заключенного контракта.

Партнерская программа: ПЕРЕДВИЖНАЯ РЕКЛАМА

Партнер, имеющий в своем распоряжении транспортное средство, может поучаствовать в данной программе путем размещения на заднем стекле своего автомобиля или на других элементах кузова информации о нашей компании. Сотрудничество происходит на условиях возмездности с нашей стороны.

1.12. Партнерские программы, в которых мы участвуем

Партнерская программа: КЛУБ «СЕНАТОР»

Компания «Онегин-Консалтинг» стала участником партнерской программы «КЛУБ «СЕНАТОР», которая проводится при патронаже крупнейшей сети бизнес-центров «СЕНАТОР». Теперь любой участник данной программы вправе обратиться к нам с просьбой разрешить его юридический спор и просить скидку на соответствующие услуги.

Подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/senator.JPG>

2. Наши услуги

2.1. Коммерческие услуги



Юридическое обслуживание

- Проведем юридический аудит
- Защитим от необоснованных претензий
- Приведем дела в порядок



Взыскание долгов

- Проведем досудебное урегулирование
- Насчитаем пени и штрафы
- Вернем долг



Сопровождение в судах

- Представим интересы
- Взыщем судебные расходы
- Поможем с исполнительным производством



Страховые споры

- Проведем независимую экспертизу
- Подготовим претензию в адрес страховщика
- Решим вопрос по убыткам, суброгации, регрессу



Регистрация юр.лиц

- Поможем определиться с формой
- Обеспечим надежным юридическим адресом
- Посоветуем оптимальную систему налогообложения



Ликвидация юр.лиц

- Подберем стороннего ликвидатора
- Предупредим нежелательные риски
- Внесем запись об исключении в реестр



Процедура банкротства

- Вступим на любой стадии
- Избавим от долгов
- Проконтролируем соблюдение законных прав



Помощь с госорганами

- Защищим интересы на любой стадии
- Урегулируем спор
- Избавим от ответственности



Сопровождение сделок

- Дадим своевременное юридическое заключение
- Исключим риски
- Обеспечим результат

2.2. БЕСПЛАТНЫЕ услуги

Наша компания предоставляет ряд БЕСПЛАТНЫХ услуг и возможностей, которые могут быть полезны как физическим, так и юридическим лицам, а также задействованным в бизнесе сотрудникам.

Через специальную форму, размещенную на сайте компании <http://www.onegin-consulting.ru>, Вы можете:

1. Запрашивать без ограничений срочные выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП.
2. Проверять интересующих субъектов на предмет вхождения в состав учредителей/руководителей юридических лиц, выявляя их доли.
3. Обращаться к нам для получения квалифицированной юридической консультации по любым вопросам, касающимся этой отрасли.

Возможно, Вас также заинтересуют советы по экономии на налоговых отчислениях за счет сокращения налогооблагаемой базы при использовании ряда легальных юридических схем. Для получения более детальной информации по этим вопросам необходимо связаться лично с генеральным директором ООО «Онегин-Консалтинг» **Галичевским Игорем Николаевичем** по телефону +79214225846.

3. Типы заключаемых контрактов

3.1. Юридическое обслуживание

Договор заключается на год, его стоимость складывается из фиксированной ежемесячной оплаты + % по РЕЗУЛЬТАТУ урегулированного спора/дела в случае, если его решение потребовалось в суде, государственном или ином органе, а также в процессе медиаторства перед третьими лицами. Обслуживание включает в себя сопровождение всех юридических вопросов клиента без ограничения количества обращений, в том числе предоставление консультаций, дачу заключений, защиту интересов во всех структурах и инстанциях, ведение претензионной работы, экспертизу контрактов, взыскание задолженностей, проверку благонадежности контрагентов и т.д.

3.2. Решение конкретной проблемы «под ключ»

Для этого разрабатывается и реализуется целый **юридический проект**, включающий:

- 1) стадию проведения переговоров (медиаторство) со второй стороной для попытки досудебного урегулирования спора;
- 2) непосредственную защиту интересов заказчика в суде;
- 3) возможность предъявления контрпретензий оппоненту, а также совершение иных юридических действий;
- 4) взаимодействие с третьими лицами и органами власти на предмет помощи и содействия.

Такой подход к решению поставленных задач позволяет нам максимально гарантировать защиту Ваших интересов, что не происходит в компаниях схожего профиля или у частнопрактикующих юристов/адвокатов. Стоимость определяется индивидуально в зависимости от вверенной нам проблемы. При этом общая сумма вознаграждения за весь период сотрудничества всегда фиксируется и не может превышать определенной величины, что исключает для клиента риски злоупотреблений, связанных с затягиванием процесса с нашей стороны.

3.3. Решение конкретной проблемы в одной инстанции

Способ взаимодействия представляет собой возможность сотрудничать с компанией «Онегин-Консалтинг» по разрешению Вашего юридического спора перед третьими лицами, госорганами и судами в рамках одной инстанции.

3.4. Экспертное юридическое заключение

ООО «Онегин-Консалтинг» имеет многолетнюю положительную практику на рынке юридических услуг и подтвержденную деловую репутацию. С учетом знания специфики и опыта, мы настоятельно рекомендуем лицам и структурам, задействованным в судебных тяжбах, воспользоваться услугой «Экспертное юридическое заключение», которая является оптимальной альтернативой непосредственного сопровождения дела в суде нашими юристами-практиками.

Почему это важно?

- Именно на первоначальной стадии подготовки к делу формируется позиция, которой необходимо будет придерживаться на всех последующих инстанциях и которую невозможно будет изменить. Правильно проработанная позиция – это 90% успеха в суде.
- После окончания первой инстанции суда, на последующих инстанциях невозможно будет предоставлять новые документы и доказательства (за редким исключением). Таким образом, любое упущение в отношении подготовки к первоначальной стадии судебного процесса в последующем может стоить Вам проигранного дела.

Чем мы поможем?

- сформулируем наиболее выгодную для заказчика юридическую позицию с точки зрения возможных последствий и с учетом имеющихся документов;
- подскажем и поможем собрать правильные доказательства, важные для рассмотрения предстоящего процесса;
- выработаем рекомендации по альтернативным путям решения возникшего спора;
- обратим Ваше внимание на смежные риски, которые могут возникнуть при негативном стечении обстоятельств;
- при необходимости проконтролируем Ваших юристов или иных доверенных лиц на предмет правильного понимания нашего экспертного заключения и дадим соответствующие разъяснения;

- обеспечим регулярными юридическими консультациями в рамках проработанной проблемы и возникающих в последующем вопросов, связанных с отработкой, адаптацией и применением наших рекомендаций.

Способ взаимодействия и ценовая политика:

Договор заключается на проведение юридической экспертизы Вашей проблемы. Стоимость определяется индивидуально в каждом конкретном случае и зависит от сложности дела, а также объема документов, которые необходимо проанализировать. Включает в себя проработку целого комплекса вопросов, описанных в разделе «Чем мы поможем?»

Эффективность совместной работы по данному направлению объясняется, прежде всего, тем, что охватывает имеющуюся проблему с разных сторон и вовлекает в ее решение сразу несколько разноплановых специалистов.

3.5. Подготовка юридических документов

ООО «Онегин-Консалтинг» предлагает заинтересованным лицам воспользоваться услугой по подготовке юридических документов (написанию исковых заявлений, отзывов, претензий, ходатайств, жалоб и т.д.), а также их последующей передаче в суды, иные государственные органы или третьим лицам.

Почему мы?

- Ценовая политика, обозначенная нами, учитывает проработку целого комплекса задач и включает в себя помощь в сборе доказательной базы, непосредственную подготовку документов на основе собранных материалов, детальные консультации и разъяснения по факту написанного и, при желании, дальнейшая передача бумаг в указанные вами органы с оплатой всех обязательных платежей и сборов. То есть, заплатив единожды, Вы получаете целый ряд последовательных юридических действий, которые отрабатывают вверенный нам вопрос «под ключ». Мы не оставляем Вас наедине с проблемой, как это часто делают частнопрактикующие юристы/адвокаты и некоторые компании схожего профиля.

- Наша организация – одна из немногих на рынке юридических услуг, имеющая ПОДТВЕРЖДЕННУЮ деловую репутацию и узнаваемая в судах, что дает Вам гарантии того, что подготовкой ваших документов займутся действующие юристы-практики.

- Примерно каждый пятый спор, переданный на решение нам, заканчивается путем мирного урегулирования на стадии претензионной работы. Это указывает на то, что мы правильно составляем юридические документы и знаем о методах воздействия достаточно, чтобы эффективно влиять на решение проблемы.

- При необходимости, уже после фактической приемки выполненной работы, клиент вправе снова в течение месяца БЕСПЛАТНО обратиться в нашу компанию с просьбой внести дополнительные доработки и коррективы в ранее сформированные документы.

- Впоследствии, если вам все же понадобится помощь юриста для непосредственного решения проблемы, по которой осуществлялась подготовка документов, Вы можете на любом этапе снова обратиться к нам и получить дальнейшее сопровождение Вашего дела со скидкой.

Способ взаимодействия и ценовая политика:

Договор заключается на составление необходимых Вам юридических бумаг. Стоимость его определяется индивидуально в каждом конкретном случае и зависит от сложности ситуации, а также объема документов, которые необходимо собрать и проанализировать.

Такой способ взаимодействия удобен, прежде всего, тем лицам, кто не заинтересован в чрезмерных затратах на привлечение юристов или просто считает их работу нецелесообразной в данном случае.

3.6. Взыскание/списание долгов, процедура банкротства

Что делать, если должник (физическое лицо) не платит?

Варианты действий (могут применяться как в комплексе, так и по отдельности):

1. Пытаемся разрешить возникший вопрос путем переговоров, направляем должнику претензию с просьбой закрыть имеющиеся денежные обязательства, содействуем в вопросе поиска и получения необходимых средств. Параллельно обсуждаем и вырабатываем со всеми сторонами альтернативные варианты урегулирования сложившейся ситуации, рассматривая возможности оплаты долга в рассрочку, посредством взаимозачета, предоставления дополнительных гарантий стороне кредитора и т.д.
2. Получаем решение суда, начинаем взаимодействие с приставами и компетентными органами на предмет взыскания задолженности и выявления имущества должника, сопровождаем и контролируем их действия на каждой стадии процесса. Ограничиваем выезд должника из Российской Федерации, при необходимости объявляем такое лицо в розыск и рассматриваем возможность его привлечения к уголовной ответственности.

Что делать, если фирма-должник не платит?

Варианты действий (могут применяться как в комплексе, так и по отдельности):

1. На основании решения суда (если его нет, то помогаем получить), с учетом имеющихся знаний и опыта взаимодействуем со службой судебных приставов и прочими структурами на предмет возврата долга и розыска должника в случае необходимости, а также привлечения его к уголовной ответственности. Даже в случаях, когда взыскание оказывается действительно невозможным, наши аудиторы помогут Вам списать сумму существующего долга в счет уменьшения налогооблагаемой базы предприятия-кредитора, что позволит экономить на соответствующих будущих отчислениях в бюджет.
2. Вводим в отношении должника процедуру банкротства, что не только позволит проверить движение по всем его счетам и сделки за последние годы, но и даст полный контроль над его организацией, привлекая законного представителя к субсидиарной с его обществом ответственности. А это значит, что по долгам будет отвечать не только фирма-должник, но и ее генеральный директор всем своим личным имуществом, а при некоторых ситуациях – и ее учредители. В рамках данной процедуры также изыскиваются возможности привлечения руководящего состава фирмы-должника к уголовной ответственности в ситуациях, когда в их действиях содержится соответствующий состав.

Что делать, если должна Ваша организация, но рассчитаться она не в состоянии?

Варианты действий (могут применяться как в комплексе, так и по отдельности):

1. Наши арбитражные управляющие, маркетологи и аудиторы, имеющие подтвержденную деловую репутацию в сфере антикризисного управления, изучают Ваши бизнес-процессы и консультируют на предмет восстановления платежеспособности предприятия, содействуют в налаживании диалога с кредиторами и кредитными организациями, а случае необходимости и с государственными органами.
2. Вступаем в уже инициированную (подробнее: <http://www.onegin-consulting.ru/bankrotstvo1.pdf>) или вводим свою, подконтрольную должнику процедуру банкротства общества, скорость течения которой зависит от поставленных целей и задач. Максимально соблюдая баланс интересов должника и кредитора, решаем ситуацию с реструктуризацией существующей задолженности. Такое ведение дел исключает большинство негативных рисков для должника, связанных с противодействием со стороны оппонентов, оспариванием прошлых сделок, привлечением законного представителя (учредителей) к субсидиарной и/или уголовной ответственности по долгам их общества. В итоге заказчик получает юридически чисто и грамотно решенный вопрос по долгам конкретной организации, сохраняя ценное для себя имущество.

4. Наши клиенты

4.1. Список дружественных организаций

В современных условиях на конкурентном рынке России любой компании крайне важно иметь надежных стратегических партнеров. Мы понимаем это и предлагаем всем заинтересованным лицам ознакомиться с приведенной ниже частью перечня дружественных нам организаций, которые в тот или иной период времени взаимодействовали с «Онегин-Консалтинг».

В случае заинтересованности в отношении одной или нескольких указанных фирм, Вы можете обратиться к нам с просьбой о содействии в организации деловых переговоров, целью которых является возможность сделать второй стороне выгодное коммерческое предложение по реализации совместного проекта, сопровождению текущего бизнеса, решению имеющихся проблем и т.д.

Название организации	Законный представитель
ООО «ТАХАЛ Санкт-Петербург»	Слободан Чорович
ООО «Кенга»	Аверина Н.С.
ООО «НеваФрутс»	Малякшин А.В.
ЗАО «Грузовой Терминал Пулково»	Кристиан Сандон
ОАО «Энергомеханический завод»	Верулидзе Г.Н.
ООО «Ортодокс»	Поленов А.В.
ООО «СЕВЗАПСПЕЦМАШ»	Андерсон А.А.
ООО «Орнела»	Журавок Ю.В.
ООО «БАЛТИНТЕРСНАБ»	Коростелев В.М.
ЗАО СП «Финарос»	Герцен И.Г.
ЗАО «Эл Тех СПб»	Трошин А.В.
ООО «СтройЛайн»	Каплан В.И.
ООО «Компания «Деловой Визит»	Кучеренко Н.И.
ООО «Мобилдата»	Трунтаев Ю.А.
ООО «Классик-Турс»	Ильяш И.И.
ООО «Формопласт»	Алексеев В.А.
ООО «АЛЕЕ СОФТВЕР»	Ким С.В.
ООО «Туристическая фирма «СканМаринТур»	Мургина Е.К.
ФГУП «Санкт-Петербургский научно-исследовательский институт вакцин и сывороток и предприятие по производству бактериальных препаратов» Федерального медико-биологического агентства	Нынь И.В.
ООО «Фармрелайт»	Руднева В.Н.
ЗАО «НТЦ «Теплоэнергосервис»	Гольберг Г.Л.
ООО «Петер Сваллоу»	Ментаев В.В.
ООО «Делипап»	Махонова Е.А.
ООО «БЕЛСОЮЗ»	Жук Д.К.
ООО «Модуль»	Альтшуллер А.А.
ООО «ЛЕННОРД»	Кочаков В.В.
ООО «Связь и Радионавигация СПб»	Ильин П.А.
ООО «ВАЛЬТЕР»	Хайнрих Олик
ООО «Пролог Девелопмент Сентер СПб»	Юхтенко В.А.
ЗАО «Логвин Роуд + Рэйл Рус»	Петров В.Г.
ООО «Эфирный мир»	Камко Ю.А.
ЗАО «Интерсотрудничество»	Зайцев В.А.
ООО «НПО ЭНТ»	Шаллар А.В.
ЗАО «ТЕЛРОС»	Гусаров А.А.
ООО «УРСА Евразия»	Роберто Маэстро Сайс
ООО «Система автоматизации зданий»	Гультяев Е.А.
ООО «Центр информации немецкой экономики-СПб»	Зингеренко И.Э.
ООО «ПортТрансСервис»	Чекрыгин П.А.
ООО «Меглион»	Прибылов А.Н.
ООО «Аэротекс групп»	Холковская Н.И.
Христианское Общество «Библия для всех»	Дамьян П.И.

ООО «НПФ «СКАР-ЛЕТ»	Барский А.М.
ЗАО «Крона»	Афонин М.А.
ЗАО «ТРАНСМАСТ»	Тюнякин А.Л.
НОУ – институт повышения квалификации «Европейский Университет в Санкт-Петербурге»	Хархордин О.В.
ООО «Ай Класс Образовательная группа»	Щербаков А.Л.
ООО «ДиаС»	Судейко Д.А.
ЗАО «Петербург Внешторг»	Ющенко В.И.
ООО «Диалог-Авто»	Пылин С.Ю.
ООО «Торговый Дом «Авто-Юнион»	Коротков М.И.
ЗАО «Янг»	Меньшиков Д.М.
ЗАО «Алсель»	Буянов А.Л.
ООО «Агро-Альянс»	Козырев В.А.
ООО «ИнтерЛесТранс»	Докучаев Ю.И.
ООО «КАТФУЛ»	Яничек А.О.
ООО «Торговый дом «Виктория»	Барановский А.А.
ООО «Регион Трейд»	Черкасов Д.Г.
ЗАО «Остров»	Бычков А.Ю.
ООО «КАРАТ»	Савич А.И.
ГОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный академический институт живописи, скульптуры и архитектуры им. И.Е. Репина»	Лелиовский В.Г.
ООО «Рекогнишн Фокус»	Власов В.И.
ЗАО «Алгол-Кемикалс»	Иванов Ю.Е.
ООО «Галакси»	Шахназаров А.В.
ООО «Строительная Компания «Регион»	Воинов О.О.
ЗАО ССПП «Сортсемоовощ»	Васильев Ю.В.
ООО «ББК»	Беляев В.С.
ООО «Джапэн Продактс»	Костючик Е.К.
ООО «ТОТТО»	Степанян К.Г.
ООО «Илек»	Анисимов И.В.
ЗАО «Петроинвест»	Нехай Д.П.
ЗАО «Акроспорт»	Макаров Н.В.
ЗАО «Жилищно-строительная компания- 1492»	Шитов М.А.
ТСЖ «Свеаборгская 11»	Шуницев В.А.
ООО «Система торг»	Французов В.Г.
ООО «Торговый Дом «Свирь+»	Барабаш А.В.
ООО «Ирвис Северо-Запад»	Герасимов А.В.
ЗАО «Техпромсервис»	Золотов Ю.А.
ООО «ТрансАвто № 7»	Алиев Р.М.
ООО «Евро-ангар»	Катков А.Ю.
ООО «ПРИМЭКСПО»	Любина И.А.
ООО «Сенсорный мир»	Тагаев А.В.
ООО «ОксиХим»	Братилов С.Б.
ООО «СоюзБалтСтрой»	Барабаш Н.В.
ООО «АДЛ-Электроникс»	Сурский В.В.
ООО «ЭнергоПро»	Ермолина Ю.Н.
ООО «Неваренд»	Зуев А.А.
ООО «Герметсоюз»	Старостин А.И.
ООО «Лайн»	Диордиев А.Н.
ООО «ФОРМАШ-НЕВА»	Николаев В.В.
ООО «Северо-Западная Подшипниковая Компания»	Родионова Е.М.
ЗАО «МБНПК «Цитомед»	Хромов А.Н.
ООО «Петер-Гиб»	Сотников С.Н.
ООО «Райл-02»	Базунов П.В.
ООО «КОН и С»	Кондратюк В.В.
ООО «Балтийские Метизы»	Базылев В.
ООО «Санкт-Петербургский Лифтовой завод»	Лошаков С.В.
ЗАО «Ленсей»	Шеремет В.В.
ООО «Спецвзрывпром»	Осипов Д.А.

ООО «Торговый Дом «Неринга»	Лунева Е.А.
ООО «ТрансХимСервис»	Макеев А.И.
ООО «Ханкитек-Групп»	Ханну Кильюнен
ООО «Семь слонов»	Французова И.В.
ООО «Торговый Дом «Дары Полесья»	Козлов О.А.
ЗАО «СМиТ»	Кузнецов А.В.
ГБОУ СПО «Российский колледж традиционной культуры Санкт-Петербурга»	Гатальский В.Д.
ЗАО «Кислородмонтаж Северо-Запад Санкт-Петербург»	Грохотов И.В.
ООО «Север-Групп»	Алексеева С.С.
ООО «Сушница-СПб»	Иванова Т.В.
ЗАО «НПФ «НевЗапМаш»	Соколов А.Н.
ООО «Завод металлоконструкций «СтальМет»	Нечаев В.А.
ООО «Дипломат»	Осминкин Е.Л.
ООО «ГИСК «Стандарт»	Коротков А.С.
ТСЖ «СПБ, Светлановский пр-т, д. 79»	Гусев А.А.
ООО «Новэкс-М»	Матвеев В.В.
ООО «ТАЛАН Плюс»	Миколаени С.Г.
ООО «Пояс Ориона»	Сухов В.А.
ООО «Деловая Мебель»	Лунева Е.А.
ООО «Морской Медицинский Центр»	Вакулова И.Н.
ООО «Беллифтэкс»	Шкапцов А.Л.
ООО «КУБ-Займы»	Болвачев А.А.
ЗАО «НАРТ»	Мисиков Т.А.
ООО «Сантана-тур»	Малова-Мартынова П.В.
ООО «Интерра»	Новиков С.В.
ООО «НПФ Невский кристалл»	Куц В.Н.
ООО «Новэкс-М»	Матвеев В.В.
ООО «ТОПАЗ»	Глушенко А.Д.
ООО «Илим»	Николаенков А.Н.
ООО «Проммеханика»	Правилов Е.А.
Жск 1025	Кутузова В.Н.
ООО «Авангард клининг»	Белкина Т.Н.
ООО «Рассвет»	Кошнир Д.В.
ООО «ТД Автоюнион»	Коротков М.И.
ООО «ПРИМЭКСПО»	Любина И.А.
ООО «Профима Емкость»	Ханну Кильюнен
ООО «Партнер Северо-Запад»	Мерзляков С.Л.
ООО «Система-Торг»	Французов В.Г.
ООО «Прогрессивная Штамповка»	Потысьев С.А.
ООО «РИГИЛ»	Лагвилава Г.И.
ООО «Форт-С»	Соколов М.А.
ООО «БАЛТИМОР»	Грибов А.О.
«ТИТАН-М»	Сатурян В.Л.
ООО «Фестлайн»	Егоров И.А.
ООО «БАЛТПРОЕКТ»	Гумен Е.С.
ООО «Гросс Мастер»	Оловянишников А.В.
Комплексные Кабельные Поставки	Цыталовский Э.А.
НП «Немецко-русский институт биомагнитной кибернетики и нанотехнологий»	Островский М.В.
ООО «Трилог»	Андреев С.В.
ЗАО «АНТЕЙ»	Барашков А.В.
ОО «Петерсарт»	Береснева Т.Ю.
ООО «АК Бустер»	Бубнов Ю.И.
ООО «Счастливый чемоданчик»	Богуненко В.С.
ООО «Арт-Триум Строй»	Еленевич А.М.
ООО «Гелиос»	Александр Михайлович
ООО «Оннинен»	Кайпио Ханну
ООО «Амплитуда Т»	Хмелев А.В.

ООО «Атлант»	Завьялова Л.Н.
ООО «СПК»	Конек А.И.
НП «СРО КПК «Союзмикрофинанс»	Виреховский Е.В.
ООО «Ресурс»	Константин Ю.Е.
ООО «Артур Бранвелл Восточная Европа»	Марташов Д.П.
ЗАО «РСУ Строй-Сервис»	Садыгов А.Ш.
ООО «Навигатор»	Ордеенко В.А.
НОУ ВПО «ЕУСПб»	Лаврова С.Н.
ООО «БиДжи-групп»	Гущин О.А.
ООО «Стандарт-инвест»	Коротков С.В.
ООО «РИОТЭК»	Хлыстиков С.Р.
ООО «Строительные технологии»	Щукин В.В.
ООО «Бизнес-Партнер»	Попова М.А.
ЗАО «Агентство Ленинтранс»	Смирнов О.О.
ООО «Эверест»	Лапин В.А.
ООО «Онтарио»	Курганский А.Л.
ООО «Евро Транс»	Деменок Л.В.
ООО «ГК «Зиосаб-Дедал»	Рубин В.Л.
ЗАО «Санкт-Петербургская горная проектно-инжиниринговая компания»	Богуславский И.Э.
ООО «Промышленные строительные железобетонные изделия»	Сычков А.Ю.
ООО «Интегра Интернешнл Групп»	Ткачев Д.И.
ЗАО «СпецСтройЭнергоМонтаж»	Шабанов А.А.
ООО «Фаренгейт»	Кучинский В.Г.
ООО «НЕОСТРОМ»	Точеный Н.В.
ООО «Интерра»	Новиков С.В.
ООО «Акваполимер»	Карцева Е.В.
ООО «СК «Спирит»	Наливайко М.В.
ООО «Строительная изоляция»	Бахвалова М.В.
ЗАО «РОСС-ПЛЮС»	Пучков В.В.
ООО «Компакт»	Костарнов И.И.
ООО «Безопасность СПб»	Михалев О.В.
ООО «СМУ-45»	Шкинев М.Ю.
ООО «Эмпирей-Энерго»	Тимофеев О.В.

5. Практические заметки генерального директора ООО «Онегин-Консалтинг»

5.1. Общество с ограниченной ответственностью или индивидуальный предприниматель?

Какую организационно-правовую форму ведения бизнеса выбрать, чтобы не прогадать? В чем плюсы и минусы тех или иных образований? Пожалуй, это один из важнейших вопросов, который стоит перед начинающим предпринимателем. Стоит отметить, что и общество с ограниченной ответственностью (ООО), и индивидуальное предпринимательство (ИП) имеют ряд неоспоримых преимуществ по отношению друг к другу. Рассмотрим их подробнее.

Если ты регистрируешь ООО, то здесь важным является тот факт, что законодатель разделяет в своем понимании такие субъекты, как само ОБЩЕСТВО, его УЧРЕДИТЕЛИ (участники), а также ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР. Что это значит? Говоря простым языком, генеральный директор – это лицо, которое действует от имени общества, представляя его интересы перед третьими лицами и прочими субъектами рынка. Генеральный директор – это, по сути, наемный работник, которого поставили во главе учредители. Обществу, как субъекту, это нужно потому, что оно не может представлять себя самостоятельно, так как является некой фикцией, существующей только на бумаге. А вот его учредителям (участникам) и генеральному директору общество нужно для того, чтобы осуществлять финансово-хозяйственную деятельность на рынке не от своего личного имени, а как бы прикрываясь именем общества. С одной стороны, если эта деятельность окажется неудачной и возникнут долги, то, как правило, ни директору, ни учредителям по таким долгам ничего не грозит. Они не рискуют своим личным имуществом. То есть никто не будет обязан продавать свое личное имущество для погашения долгов, так как долги принадлежат исключительно обществу, а не его руководящему составу. С другой стороны, обратная ситуация заключается в том, что и прибыль, полученная в ходе финансово-хозяйственной деятельности, принадлежит обществу, а не учредителям (участникам) или генеральному директору. В таких ситуациях руководящему составу приходится ее официально распределять на себя и уплачивать дополнительные налоги и сборы, которые съедают львиную долю такой прибыли. В качестве альтернативного, но незаконного варианта приходится заниматься «серыми» схемами обналичивания, чтобы вывести деньги. Просто так начать тратить деньги общества в своих личных интересах закон не позволяет ни генеральному директору, ни учредителям (участникам).

Если ты регистрируешься и работаешь как индивидуальный предприниматель (ИП), то тут все заработанные денежные средства принадлежат только тебе. И их можно начинать тратить на себя и свои цели с первого дня получения, не думая над вопросом обналичивания или иного распределения. Но проблема в том, что если возникнут долги, то и отвечать по таким долгам предпринимателю придется всем своим личным имуществом, что порождает дополнительный риск для бизнесмена.

Лично я, как юрист-практик, предлагаю работать исключительно через ООО. Уверен, что каждому, кто серьезно погрузится в бизнес, через какое-то время хватит понимания для того, чтобы разработать свою собственную эффективную схему оптимизации налогов и распределения денежных средств. Смею заверить, что, отдав предпочтение ООО, в будущем можно избежать множества нежелательных проблем.

5.2. Гражданско-правовой договор или трудовой: в чем разница?

Трудовой договор, если по-простому, это такой документ, подписав который с работником, ты становишься ему автоматически должен, а твои обязанности закрепляются в Трудовом Кодексе Российской Федерации (ТК РФ). Ты должен предоставлять работнику оплачиваемый отпуск, должен делать за него отчисления в различного рода бюджетные/внебюджетные фонды, помимо того, что платишь зарплату, должен платить всегда вовремя, должен терпеть и частично оплачивать его больничные, предоставлять ему отгулы и еще десятки разных «должен». У работника по отношению к тебе есть права, а у тебя, соответственно, обязанности. Лично мне это не нравится, потому что многие из работников впоследствии весьма умело используют твои перед ним обязательства. Но есть выход из ситуации: заключать гражданско-правовой договор вместо трудового.

Гражданско-правовой договор – это такой тип документа, в котором и твои обязательства, и работника (что, как и в каком объеме) прописаны в одном документе, под которым подписались обе стороны. А значит, пока выполняется то, что в этом документе оговорено, ты платишь, а как только началось какое-то непонимание между сторонами, такие отношения можно тут же прекратить. И самое главное: ты не делаешь никаких отчислений, не оплачиваешь по таким договорам никаких отпусков, больничных и т.д. Такой документ подчиняется нормам гражданского законодательства, а не трудового. Как правило, такие типы контрактов называются «договор подряда», «возмездного оказания услуг» и т.д.

Существует одно «но»: вредный работник может пойти в суд, чтобы там гражданско-правовой договор признали трудовым. Это зачастую удается сделать, потому как гуманные российские суды, конечно же, входят в положение бедных, неграмотных работников и считают делом чести защитить их права. Никого же не волнует, что он работал как попало и поэтому был послан в свободное плавание.

Как же правильно оформить гражданско-правовой договор, чтобы потом не было претензий со стороны судов, государственной инспекции труда и прокуратуры, когда обиженный работник начнет жаловаться?

1. В конце каждого месяца (или иного периода) подписывайте акт приемки оказанных услуг/выполненных работ.

2. Договор, который заключается с работником, изначально называй не «трудовой», а, например, «гражданско-правовой», «договор возмездного оказания услуг», «подряда» и т.д.

3. В тексте гражданско-правового договора делай отсылку к нормам Гражданского Кодекса Российской Федерации (ГК РФ), т.е. напиши фразу, что на данные отношения распространяется гражданское законодательство РФ.

4. Укажи в договоре, что работнику выплачивается «вознаграждение», а не «зарботная плата».

5. Стороны по договору называй не «работник» и «работодатель», а «заказчик» и «исполнитель».

6. И, пожалуй, главное: чтобы избежать самой большой проблемы, не вноси никаких записей работнику в трудовую книжку, если он у тебя работал по гражданско-правовому договору и ты за него не делал отчислений, иначе это станет существенным козырем в его руках.

Пример гражданско-правового договора для менеджера по продажам (*существенные моменты выделены курсивом*):

Договор возмездного оказания услуг № _____

г. Санкт-Петербург

«___» _____ 20__ г.

_____, именуем__ в
(ФИО)

дальнейшем *«Исполнитель»*, паспорт _____

(серия, номер, когда и кем выдан)

с одной стороны, и ООО «Лукошко», именуемое в дальнейшем *«Заказчик»*, в лице Иванова Ивана Ивановича, действующего на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящий *гражданско-правовой договор* о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. Согласно настоящему договору, *Исполнитель* обязуется по заданию *Заказчика* оказывать следующие услуги, а *Заказчик* обязуется оплатить эти услуги:

- привлекать новых клиентов для *Заказчика*;
- проводить встречи с существующими и потенциальными клиентами *Заказчика* на их территории или в любом другом месте на территории РФ;
- проводить мероприятия по продвижению *Заказчика* на рынке юридических услуг;
- и т.д. по договоренности с *Заказчиком*.

2.1. *Исполнитель* обязуется оказывать услуги лично и в установленном *Заказчиком* для этого месте (пер. Бойцова, д.7, оф. 407), по согласованным часам (с 10.00-18.00) и дням (пн-пт). *Заказчик* вправе в одностороннем порядке изменить положения данного пункта.

2. Стоимость оказываемых услуг

2.1. Обязательное *вознаграждение Исполнителя* составляет 2500 (две тысячи пятьсот) рублей в день.

2.2. Дополнительное *вознаграждение Исполнителю* уплачивается по усмотрению *Заказчика*.

3. Порядок и сроки оплаты

3.1. Обязательное ежемесячное *вознаграждение* и дополнительное *вознаграждение* выплачиваются после *подписания между сторонами акта приемки оказанных услуг за соответствующий период*, но не позднее первого числа каждого календарного месяца.

4. Общие положения

4.1. В случае невозможности исполнения услуг, возникшей по вине *Заказчика*, услуги подлежат оплате в полном объеме.

4.2. В случае, когда невозможность исполнения услуг возникла по обстоятельствам, за которые ни одна из сторон не отвечает, *Заказчик* возмещает *Исполнителю* фактически понесенные им расходы.

4.3. *Заказчик* вправе в одностороннем порядке в любой момент расторгнуть данный договор (отказаться от его исполнения), при условии направления второй стороне соответствующего почтового уведомления.

4.4. В случае если *Исполнитель* изъявил желание расторгнуть настоящий договор, то он обязан уведомить вторую сторону не позднее, чем в десятидневный срок, который исчисляется со дня следующего за днем получения *Заказчиком* соответствующего почтового уведомления.

4.5. К *настоящему договору* применяется законодательство *ГК РФ*.

5. Срок действия договора

5.1. Срок действия настоящего договора:

- начало _____;

- окончание _____.

5.2. В случае если каждая из сторон продолжает исполнять взятые на себя обязательства, то Договор считается пролонгированным на неопределенный срок.

6. Переходные положения

6.1. Договор составлен на 2 (двух) листах в 2 (двух) экземплярах, по одному для каждой из сторон.

6.2. Информация, содержащаяся в настоящем Договоре, является конфиденциальной и огласке не подлежит. В противном случае, *Заказчик* вправе в одностороннем порядке расторгнуть Договор, предъявив требование к *Исполнителю* о возмещении возможных/имеющих место убытках.

7. Реквизиты сторон

Заказчик: _____

(Наименование общества, ИНН)

Исполнитель: _____
(ФИО, паспортные данные)

Заказчик:

М.П. (Подпись, расшифровка)

Исполнитель:

(Подпись, расшифровка)

5.3. Что нужно учитывать при заключении контракта/договора

Здесь я перечислю основные моменты, которые стоит учитывать при заключении любого договора, чтобы избежать рисков и негативных последствий.

Во-первых, хорошо бы иметь в договоре пункт, который тебе (а не твоему контрагенту) позволит в любой момент расторгнуть договор во внесудебном порядке без лишних штрафных санкций.

Например: «Заказчик (Исполнитель) вправе в любой момент расторгнуть настоящий договор, при этом уведомив официальным почтовым отправлением с описью вложения об этом вторую сторону за 7 (семь) дней до непосредственного расторжения договора».

Во-вторых, всегда нужно устанавливать подсудность по месту твоего преимущественного нахождения. По общему правилу (по закону), подсудность установлена по месту нахождения ответчика. В большинстве случаев это не выгодно хотя бы в силу той причины, что договор может быть заключен со стороной, которая официально зарегистрирована в другом регионе.

Например: «Стороны договорились, что все споры будут рассматриваться на территории Санкт-Петербурга в соответствующем суде по месту регистрации ООО «Лукошко».

В-третьих, если это позволяет ситуация, вноси в договор пункт о поручительстве второй стороны по сделке. Или, как вариант, если сделка проводится с физическим лицом, попроси вторую сторону предоставить поручителя. Смысл поручительства в том, что если вторая сторона не выполнит свое обязательство в срок, у тебя есть возможность перевести данное обязательство на поручителя по сделке.

Пример максимально полного пункта о поручительстве из действующего договора ООО «Онегин-Консалтинг» с юридическим лицом:

«Гражданин РФ _____, (законный представитель Заказчика на момент подписания настоящего Договора) и гражданин РФ Галичевский Игорь Николаевич (законный представитель Исполнителя на момент подписания настоящего Договора) на основании §5 статей 361-367 ГК РФ (поручительство), выступают поручителями в полном объеме каждый за свое юридическое лицо по настоящему договору и гарантируют, что исполнение обязательств, взятых на себя их обществами, будет добросовестным и в срок.

При нарушении одним из обществ положений действующего договора, его поручитель несет полную солидарную ответственность. Кроме того, поручительством обеспечиваются также требования Стороны о возмещении денежной стоимости, полученной по данному Договору, при его недействительности (в полном объеме или отдельных его положений) или возврате неосновательного обогащения при признании настоящего Договора незаключенным.

Срок действия поручительства 5 (пять) лет с момента заключения настоящего Договора».

В-четвертых, если позволяет вид продаваемого продукта и сложившаяся ситуация, рассмотри возможность работать по предоплате, чтобы обезопасить себя от неполучения честно заработанных средств.

Пример из действующего договора «Онегин-Консалтинг»:

«Сумма в размере _____ рублей, выплачиваемая одновременно в момент подписания настоящего договора».

И, наконец, **в-пятых**, не забывай прописывать в договоре штрафные санкции за несоблюдение обязательств. И еще совет: в ряде случаев, чтобы не запутаться, от чего считать процент штрафных санкций, всегда есть возможность прописать твердую сумму за каждый день просрочки.

Например: «В случае неисполнения любой стороной обязательств по договору, Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ и настоящим договором. В том числе, размер пени (неустойки) за просрочку исполнения обязательства составляет 300 (триста) рублей за каждый день просрочки. Если неисполнение обязательств одной из сторон носит систематический характер – два и более раза в подряд, то вторая Сторона вправе в одностороннем порядке расторгнуть Договор».

Вот, пожалуй, и все основные пункты, которые стоит учесть при заключении договора. Безусловно, нюансов в любом заключаемом договоре гораздо больше, и все они зависят от конкретной стороны, ее деятельности, смысла документа и его правовой природы. Но то, что описано здесь, это минимально необходимый пакет пунктов, который способен избавить тебя от лишней головной боли в отношениях с оппонентом в случае его недобросовестности.

5.4. Как вести себя юридическому лицу, если суд проигран и решение по взысканию с него денежных средств вступило в законную силу

Решение суда вступает в законную силу в одном из двух случаев: или наступил срок вступления решения суда в законную силу (например, решение суда первой инстанции не было обжаловано), или завершилась апелляция (по закону акт суда апелляционной инстанции вступает в силу немедленно). В этом случае рекомендую ознакомиться со следующими возможными действиями, которые способны сократить часть возникающих рисков неожиданного списания денежных средств с расчетного счета должника в банке:

1. Рассмотрите вопрос открытия нового расчетного счета в стороннем банке, который не будет известен второй стороне по судебному делу. Постарайся все финансовые потоки перевести на него.

Комментарий: такой ход дает тебе время, если контрагент понесет исполнительный лист напрямую в соответствующий банк должника, который ему может быть известен из ранее действовавшего контракта между сторонами. Соответственно, не зная о существовании иного расчетного счета (обязательно в ДРУГОМ БАНКЕ!), он с высокой степенью вероятности не сможет отыскать его самостоятельно и будет вынужден обратиться к приставам, что даст должнику еще около месяца отсрочки по исполнению судебных обязательств. Кроме того, если такой расчетный счет открыть в другом банке спустя месяц-полтора после того, как официально начнется исполнительное производство, то, скорее всего, о вновь открытом счете приставы и твой оппонент так и не узнают. Это связано с тем, что приставы только единожды делают запрос в налоговые органы об открытых счетах должника, что позволяет последнему после такого запроса открывать новые счета и безболезненно продолжать работу с ними.

2. Не сообщай налоговой и иным органам об открытии нового расчетного счета в другом банке, чтобы они впоследствии не могли предоставить данную информацию судебным приставам по их запросу (суммарные штрафы за неизвещение государственных органов об открытии нового счета составляют от 10.000 до 15.000 рублей).

Комментарий: несмотря на то, что у банков есть прямая установка уведомлять государственные органы обо всех открываемых у них счетах, как показывает практика, этой обязанностью они часто пренебрегают, или, попав в соответствующую структуру, эта информация просто теряется. Поэтому, когда исполнительный лист попадает к судебному приставу, а он, в свою очередь, делает запрос в налоговую службу, ему не всегда удается выявить все действующие счета компании, что дает дополнительное время должнику.

3. Рассмотрите возможность открытия новой («чистой») компании с аналогичным названием и постарайся перевести все действующие контракты и финансовые потоки на нее.

Комментарий: в ряде случаев это решает 99% проблем, если ты не хочешь оплачивать образовавшиеся долги. Компанию-должника можно продать или «бросить», но здесь важно понимать сопутствующие риски! Если не ты, а вторая сторона самостоятельно затеет в отношении должника процедуру банкротства, то существует вероятность того, что все сделки, совершенные должником ранее, могут быть оспорены, а руководство должника привлечено к субсидиарной ответственности. То есть генеральный директор (реже – учредители) будет отвечать по непогашенным долгам своего общества всем своим личным имуществом, в том числе имеющейся у него квартирой, машиной, земельным участком, личными денежными средствами на счетах, ценными бумагами и т.д. – все это может стать предметом взыскания.

4. Исполнительный лист по делу может быть не только передан приставам на взыскание, но и, как указано выше, сразу предъявлен в банк, по ИЗВЕСТНОМУ оппоненту расчетному счету должника. В таком случае, банком немедленно выставляется инкассо и блокируется такой расчетный счет со всеми находящимися на нем денежными средствами (в пределах суммы долга). Если должник попал в подобную ситуацию, нужно не затягивая (то есть желательно день в день, когда выставлено инкассо) направить в банк платежные документы на списание необходимых сумм в счет заработной платы или налогов (процедуру согласуйте с бухгалтерией). Согласно п. 2 ст. 855 ГК РФ, при недостаточности денежных средств на счете для удовлетворения всех предъявленных к нему требований, списание денежных средств имеет свою очередность. Так, в данном случае, задолженность по исполнительному листу относится к более поздней очереди, чем задолженность по заработной плате или оплата налогов. Если банк получит документ на списание заработной платы или указание на необходимость произвести оплату в счет налогов, он вначале должен исполнить его, а уже потом только – исполнительный лист, предъявленный кредитором.

Комментарий: настоящие действия являются крайне эффективными в случаях, когда ситуацию не удалось вовремя отследить и часть средств все-таки оказалась «замороженной» в связи с действием исполнительного документа. Списание в счет заработной платы можно производить в любом объеме, в том числе по трудовым договорам, где способ вознаграждения прописывается как «сдельная оплата».

5.5. Взыскание долгов и противодействие взысканию

Любой бизнес, равно как и любой предприниматель, рано или поздно сталкивается с долгами. В одних случаях тебе должны, в других случаях – должен ты. Ситуации бывают разные. Я объясню основные аспекты, связанные с взысканием долгов, и расскажу, как противодействовать взысканию, дам правовую оценку различного рода подходам и подробно рассмотрю, как себя вести, если у тебя на руках оказался исполнительный лист в отношении должника. Итак, по порядку.

Общие моменты:

1. *Если ты решил пойти в суд без помощи юриста и самостоятельно взыскать долг.* Как понять, в какой суд обращаться, если долг не выплачивают? Здесь все просто: по общему правилу всегда нужно обращаться в соответствующий суд по месту регистрации должника. Что значит «соответствующий суд»? Существуют суды общей юрисдикции и арбитражные суды (арбитражи). Общая юрисдикция рассматривает споры, где хотя бы один из субъектов – физическое лицо, а арбитражи рассматривают споры, где обе спорящие стороны – юридические лица. В договоре, соглашении, расписке или ином документе, из которого вытекает долг, может быть установлена исключительная подсудность, то есть тот суд, который вправе рассматривать споры между сторонами. Это касается только территории, юрисдикцию поменять нельзя. То есть арбитражный суд никогда не станет рассматривать спор между двумя физическими лицами, а вот изменить подсудность с общей – «по месту нахождения ответчика», на «по месту нахождения истца» или в «Невском районном суде» – это можно. Помни: несмотря на то, что я описал в этом абзаце, в любом правиле есть исключения. Так, например, есть исключительная подсудность, когда спор касается объекта недвижимости. В этом случае суд будет проходить по месту нахождения такого объекта недвижимости. Или, например, спор между акционером (физическим лицом) и его обществом. Такое дело подведомственно арбитражному суду и т.д.

2. *Что нужно учесть при подаче иска в суд?* Учитывать нужно многое, но главное заключается в том, что получить положительное решение суда – это еще половина дела, а вот фактически взыскать присужденное – это успех. Поэтому, чтобы подстраховать себя в тяжбах с материальными требованиями, **ОБЯЗАТЕЛЬНО** пользуйся обеспечением иска (для общей юрисдикции) или обеспечительными мерами (для арбитража). Что это такое? Это возможность арестовать имущество должника до вынесения решения суда, тем самым лишив должника возможности отчуждать (прятать, перепродавать, дарить) такое имущество. Помни: деньги на расчетных счетах – это тоже имущество, и они могут быть арестованы, как и ценные бумаги, дома, машины, земля и т.д.

Юридические лица

3. *Исполнительный лист в отношении юридического лица на руках, что делать дальше?* Если известны расчетные счета должника или хотя бы банк, где у такого юридического лица открыты счета, то можно сразу предъявить исполнительный лист в банк, который будет обязан перечислить сумму, указанную в исполнительном листе, в пользу взыскателя. Для того чтобы банк сделал это корректно, пишется заявление, которое подается вместе с исполнительным листом. В заявлении банку сообщаются реквизиты, куда нужно перечислить списанные денежные средства. Если средств на счету будет недостаточно, банк поставит исполнительный лист и остаток долга по нему в «картотеку» и будет ждать, когда деньги у должника появятся на счету, чтобы затем произвести остаток взыскания в адрес кредитора. Важно, что в банк предъявляется только оригинал исполнительного листа. Если же ты не знаешь расчетный счет должника, то есть два варианта его выявить: обратиться в налоговую с запросом по месту регистрации должника или возбудить через приставов исполнительное производство и узнать этот счет по ходу дела. Чтобы подстраховаться от действий недобросовестных банкиров, когда подаешь исполнительный лист с заявлением в банк, всегда фиксируй время и дату такой подачи на своем экземпляре заявления.

3.1. *Предположим, ты все-таки работаешь с приставами. Какие минимальные действия нужно осуществить?*

- Появиться с судебным приставом по адресу должника, чтобы описать имущество;
- Запросить в налоговой инспекции по месту регистрации должника перечень его расчетных счетов;
- Запросить сведения о недвижимом имуществе должника в Росреестре;
- Запросить в ГИБДД информацию о транспортных средствах должника;
- Запросить в Ростехнадзоре информацию о спецтехнике, подлежащей регистрации (тракторах, самоходных дорожно-строительных и иных машинах и прицепах к ним).

Естественно, всё, что будет выявлено, пристав должен незамедлительно арестовать.

Через 2-3 месяца, если поступлений по исполнительному листу нет, проси пристава, чтобы он возбудил в отношении должника (юридического лица) уголовное дело по статье 315 УК РФ, где для соответствующего должностного лица предусмотрен срок за уклонение и неисполнение законного решения суда. В основе своей статья «мертвая», но вдруг именно тебе повезет?

Если установить местонахождение генерального директора должника невозможно, то приставы должны об этом позаботиться и через свой соответствующий отдел объявить его в розыск. Для этого у них есть специальное структурное подразделение.

3.2. *Что еще можно предпринять в отношении должника (юридического лица), если долг вернуть не удастся даже с помощью приставов?* На сегодняшний день, с юридической точки зрения, самым эффективным считается возврат долгов через процедуру банкротства. Почему? Потому, что именно она позволяет рассматривать в отношении должника признаки преднамеренного и фиктивного банкротства, что образует состав уголовного преступления, если они выявлены. А самое главное – это реальная возможность привлечь к субсидиарной ответственности руководство должника. Что это значит? Если юридическое лицо не способно рассчитаться с долгами в полном объеме, то в ряде случаев его кредиторы или сам арбитражный управляющий (лицо, назначенное судом для исполнения процедуры банкротства должника) по суду может привлечь генерального директора (в исключительных случаях – учредителей) такого юридического лица к ответственности, и тогда руководящему составу придется отвечать по непогашенным долгам всем личным принадлежащим ему имуществом.

Отмечу, что процедура эта не из дешевых. Она позволяет как эффективно взыскивать, так и не менее эффективно уходить от больших долгов (здесь многое зависит от арбитражного управляющего). Сумма долга, от которой можно подавать на банкротство юридического лица, определена законом в 100 тысяч рублей (основной долг без учета пени и штрафных санкций). Для ее инициации не обязательно предварительно обращаться к приставам для взыскания долга, но обязательно нужно иметь решение суда, вступившее в законную силу. В отношении физических лиц на сегодняшний день (август 2014 года) возбудить процедуру банкротства нельзя, потому что не принят соответствующий закон.

3.3. *Что еще можно сделать, если приставы не помогли, а банкротство не по карману?* Можно обратиться к коллекторам. Кто это такие? Это группа лиц, чаще всего коммерческое объединение, которое способствует возврату долга на досудебной стадии и после суда при наличии исполнительного листа. Как правило, это бывшие сотрудники из числа приставов или правоохранительных органов, которые чаще всего оказывают психологическое давление на должника. Насколько это эффективно? В каждом конкретном случае по-разному. С моей субъективной точки зрения, чаще всего, когда речь идет о юридических лицах, а не о физических, они бесполезны. С точки зрения закона, деятельность коллекторов ничем не регламентирована. А это значит, что для тебя могут возникнуть последствия со стороны действующих правоохранительных органов, если должник начнет жаловаться.

И напоследок: чтобы получить хоть какой-нибудь эффект (выгоду) от просуженного долга, если все прочие варианты исчерпаны, нужно взять у приставов бумагу об окончании исполнительного производства, где есть соответствующая запись о том, что взыскать с должника не представляется возможным. Затем можно списать сумму долга в налоги своего юридического лица. Таким образом, ты, конечно, не вернешь себе долг целиком, но, по крайней мере, реально сэкономишь на уплате налогов в пользу государства. Обрати внимание, что это подходит не для всех систем налогообложения, и проконсультируйся с бухгалтером.

Физические лица

4. *Имеется исполнительный лист в отношении должника (физического лица). Что делать?* Можно напрямую предъявить исполнительный лист в банк и попытаться списать денежные средства со счета должника, если он известен. Но все же здесь оптимальным решением будет начать работать с приставами.

Какие действия следует произвести при совместной работе с приставами? Как и в случае с юридическим лицом, если должник – лицо физическое, нужно прийти к нему по адресу с судебным приставом и описать его имущество, сделать запросы в основные банки и выявить его счета. Если должник – пенсионер, то через пенсионный фонд можно узнать его пенсионный счет и арестовать его, запросить информацию, является ли должник участником обществ (юридических лиц) в налоговой инспекции, и, в случае положительного ответа, арестовать его доли в таких обществах. Ну и, конечно, классика жанра: запрос на выявление недвижимого имущества в Росреестр и запрос на выявление транспортных средств в ГИБДД. Маленькое отступление: животные должника (кошки, собаки и т.д.) также являются его имуществом, которое может быть арестовано и изъято. Это можно использовать как метод психологического давления.

4.1. *Что делать, если физическое лицо скрывается или намеренно не платит?* Если долг превышает 1,5 млн. рублей, и должник не платит на протяжении нескольких месяцев, то можно обращаться к приставам с заявлением о возбуждении против него уголовного дела по статье 177 УК РФ. В основе своей статья нерабочая, но, опять-таки, вдруг тебе повезет? Если же должник скрывается, то приставы должны предпринять действия по его розыску. В любом случае, возбуждая исполнительное производство, сразу же подавай заявление судебному приставу об ограничении выезда должника за пределы территории РФ. Такое заявление действует полгода, и по прошествии этого времени нужно его продлевать. В свою очередь, пока оно действует, должник не сможет выехать за пределы нашей страны: на границе его развернут при прохождении паспортного контроля.

4.2. *Какое имущество у должника (физического лица) не может быть изъято?* Здесь важно знать одно: не может быть изъято единственное жилище должника, т.е. единственная квартира или единственный дом, комната и т.д. Если должник проживает в своем жилище в одном регионе РФ, а недвижимость у него есть еще и в другом регионе, отличном от места его проживания, то одно любое жилье может быть изъято приставами и реализовано. То же касается и долей в разных объектах недвижимости.

Есть креативные ходы по изъятию жилой площади, даже когда должник обладает единственным жильем. Должника по суду переселяют в купленное специально для этого помещение меньшей площади, а большее продают за долги и, тем самым, их гасят, в том числе покрывая стоимость приобретенного для переселения должника жилья меньшей площади. Про данную ситуацию скажу сразу: это, пожалуй, единственное из всего описанного, чего лично я ни разу не делал на практике и знаю только по рассказам.

4.3. *Как физическому лицу противодействовать взысканию долга?* Если долг взыскивается коллекторами в момент, когда еще нет законного решения суда вступившего в силу, то на любое действие таких взыскателей можно жаловаться в правоохранительные органы, указывая на факт вымогательства, самоуправства и хулиганства.

Об отчуждении всего ценного имущества лучше позаботиться заранее, в период возникновения конфликта с кредитором или в начале судебных процессов. Причем нужно стараться делать это не в адрес родственников, иначе такие сделки могут быть оспорены. Если ты состоишь в браке, и у тебя нет несовершеннолетних детей, то можно разделить имущество в нотариальном порядке, а затем оформить развод. Но лучше использовать судебный порядок, где по соглашению сторон разделить все то же имущество и расторгнуть брак. Таким образом, можно вывести имущество из-под удара кредиторов, оставив его на бывшем супруге. Хотя и такая сделка, при желании, может быть оспорена в суде, правда, в нашем правовом государстве сделать это будет очень сложно.

В остальных случаях совет такой: не уклоняться от встречи с приставами, доброжелательно реагировать на их приглашения и давать пояснения, что средств для погашения долга у тебя нет.

5.6. Обналичивание денежных средств

У многих предпринимателей возникают вопросы по поводу денежных средств. Мало их просто заработать и увидеть на счетах своего общества. Нужно еще суметь распорядиться ими в своих интересах. Что же нам предлагает государство в этих случаях? Чтобы все соответствовало букве закона, заработанные обществом денежные средства нужно официально распределить на себя либо в виде заработной платы, либо в виде дивидендов, если ты учредитель/акционер. И тот, и другой способ предполагают дополнительную уплату налогов. В случае с зарплатой – это 13%, в случае с дивидендами – еще больше. Одно скажу: в данной ситуации мало кто поступает честно, иначе предпринимателю было бы попросту не на что предпринимать.

Вообще вопрос налогообложения в нашем доблестном государстве – это отдельная тема. Ты только задумайся: во-первых, заработав деньги, мы уже должны заплатить подоходный налог или налог на прибыль в зависимости от системы налогообложения (от 6 до 20%). Затем, покупая любой товар, услугу или сырье, мы платим еще и НДС (налог на добавленную стоимость), который уже включен в цену приобретаемого продукта (до 18%). За всех наших работников, которых государство требует оформлять официально, происходят отчисления с их зарплаты в бюджетные и внебюджетные фонды – в пенсионный фонд, фонд социального страхования, плюс оплата подоходного налога. В совокупности получается около 40% дохода государству от заработной платы каждого работника. Более того, это еще не все расходы, которые приходится нести по милости системы. Необходимо еще оплачивать услуги человека, который станет посредником между тобой и «машиной» по сбору налогов. Я говорю про бухгалтера, которому нужно платить, чтобы он вел твою отчетность, в то время как его практическая функция в создании твоего продукта и его продвижении на рынок равна нулю. То есть это человек, без которого можно было бы, в принципе, обойтись, если бы его не навязывала сама система, требующая от тебя отчетности на каждом этапе существования в виде балансов, отчетов о прибылях и убытках и т.д. Итог: система выстроена так, что рентабельность любого бизнеса не превышает в среднем 15-25%, и поверь, если такая доля прибыли будет оставаться у тебя на руках – это очень хороший показатель!

Но вернемся к нашей теме. Как же суметь распорядиться деньгами, которые вроде бы уже лежат на расчетном счете твоего общества, но еще не принадлежат тебе, а главное, как сделать это максимально законно и с минимальными потерями? Конечно, можно изначально зарегистрироваться в качестве ИП и тогда иметь возможность распоряжаться всеми заработанными деньгами в своих интересах сразу же, как они поступили на счет. Но что же делать, если у тебя ООО? Вот один простой рецепт: по договору займа ты выводишь деньги на себя или на третье лицо. Лучше это делать несколькими суммами (можно подряд), не превышающими 100.000 рублей, иначе по действующему законодательству банк может потребовать у тебя предоставить договор займа в отделение, что отнимет дополнительное время при совершении данной операции. В договоре займа ты прописываешь процентную ставку не ниже ставки рефинансирования. Срок возврата займа не указываешь, что дает тебе или третьему лицу возможность быть «пожизненным» должником общества, пока само общество в лице законного представителя официально не истребует эти деньги. Я думаю, не нужно объяснять, что пока общество подконтрольно тебе, никакие долги назад оно, естественно, требовать не будет. Таким легальным образом некоторые предприниматели умудряются за время существования своего бизнеса обналичить десятки миллионов рублей.

Приведу пример договора займа со стороны общества в адрес генерального директора:

ДОГОВОР ДЕНЕЖНОГО ЗАЙМА

г. Санкт-Петербург «01» июля 2015 г.

ООО «Лукошко», именуемое в дальнейшем «Займодавец», в лице Иванова Ивана Ивановича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и Петрова Петра Петровича, именуемого в дальнейшем «Заемщик» с другой стороны, паспорт серия 4002 номер 232678, постоянная регистрация г. Воркута, бульвар Цветочный, д.17, кв.18, именуемые вместе «Стороны», а по отдельности «Сторона», заключили настоящий договор (далее – Договор) о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Займодавец передает в собственность Заемщику денежные средства в размере 750000 (семьсот пятьдесят тысяч) руб. (далее – Сумма займа), а Заемщик обязуется вернуть Займоводцу Сумму займа и уплатить проценты на нее в сроки и в порядке, предусмотренные Договором.

1.2. Сумма займа предоставляется путем перечисления Займодавцем денежных средств на указанный Заемщиком банковский счет. При этом датой предоставления Суммы займа считается день

зачисления соответствующей суммы на счет Заемщика.

1.3. Сумма займа подлежит возврату в течение тридцати дней со дня предъявления Заимодавцем требования об этом. Днем предъявления требования является дата получения Заемщиком заказного почтового отправления по адресу места регистрации: г. Воркута, бульвар Цветочный, д.17, кв.18.

1.4. Сумма займа считается возвращенной в момент зачисления соответствующих денежных средств на банковский счет Заимодавца.

2. ПОРЯДОК РАСЧЕТА И УПЛАТЫ ПРОЦЕНТОВ

2.1. За пользование Суммой займа Заемщик выплачивает Заимодавцу проценты из расчета 12 (двенадцать) процентов годовых.

2.2. Проценты начисляются со дня, следующего за днем предоставления Суммы займа (п. 1.2 Договора), до дня возврата Суммы займа (п. 1.4 Договора) включительно.

2.3. Проценты за пользование Суммой займа уплачиваются одновременно с возвратом Суммы займа.

3. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

3.1. За несвоевременный возврат Суммы займа (п. 1.3 Договора) Заимодавец вправе требовать с Заемщика уплаты неустойки (пени) в размере 0,2 процента от неуплаченной суммы за каждый день просрочки.

3.2. За нарушение сроков уплаты процентов (п. 2.3 Договора) Заимодавец вправе требовать с Заемщика уплаты неустойки (пени) в размере 0,2 процента от не уплаченной вовремя суммы за каждый день просрочки.

3.3. Взыскание неустоек и процентов не освобождает Сторону, нарушившую Договор, от исполнения своих обязательств.

3.4. Во всех других случаях неисполнения обязательств по Договору Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

4. ФОРС-МАЖОР

4.1. Стороны освобождаются от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по Договору при возникновении обстоятельств непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях, под которыми понимаются: запретные действия властей, гражданские волнения, эпидемии, блокада, эмбарго, землетрясения, наводнения, пожары или другие стихийные бедствия.

4.2. В случае наступления этих обстоятельств Сторона обязана в течение 5 календарных дней уведомить об этом другую Сторону.

4.3. Документ, выданный Торгово-промышленной палатой, или иным уполномоченным государственным органом, является достаточным подтверждением наличия и продолжительности действия обстоятельств непреодолимой силы.

4.4. Если обстоятельства непреодолимой силы продолжают действовать более 30 дней, то каждая сторона вправе расторгнуть Договор в одностороннем порядке.

5. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

5.1. Стороны будут стремиться к разрешению всех возможных споров и разногласий, которые могут возникнуть по Договору или в связи с ним, путем переговоров.

5.2. Споры, не урегулированные путем переговоров, передаются на рассмотрение суда в порядке, предусмотренном действующим законодательством РФ.

6. ИЗМЕНЕНИЕ И ДОСРОЧНОЕ РАСТОРЖЕНИЕ ДОГОВОРА

6.1. Все изменения и дополнения к Договору действительны, если совершены в письменной форме и подписаны обеими Сторонами. Соответствующие дополнительные соглашения Сторон являются неотъемлемой частью Договора.

6.2. Договор может быть досрочно расторгнут по соглашению Сторон либо по требованию одной из Сторон в порядке и по основаниям, предусмотренным действующим законодательством РФ.

7. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

7.1. Договор составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из Сторон.

7.2. Адреса, реквизиты и подписи Сторон:

Заимодавец

Заемщик

ООО «Лукошко»

Адрес: XXX

ИНН: XXX

ОГРН: XXX

Р\с: XXX

БИК: XXX

Кор.счет №: XXX

Петров Петр Петрович

Паспорт: серия 4002 № 232678

Адрес: г. Воркута,

бульвар Цветочный,

д.17, кв.18

_____ (Иванов Иван Иванович)

_____ (Петров Петр Петрович)

М.П.

5.7. Как правильно написать расписку

Чтобы правильно написать расписку на денежные средства, которые ты даешь в заем, необходимо соблюдать несколько несложных правил.

1. Всегда указывай полные паспортные данные всех лиц, кто фигурирует в расписке, а также адреса их регистрации. В том числе, прикладывай копии паспортов.

2. Четко прописывай срок возврата займа.

3. Устанавливай пени и штрафы за каждый день просрочки обязательства.

4. Указывай в расписке, что деньги фактически переданы в момент написания настоящей расписки.

5. Если есть такая возможность, то указывай в расписке свидетеля, в присутствии которого денежные средства были переданы/получены, и его паспортные данные, в том числе адрес его регистрации.

Чтобы подстраховаться от риска невозврата займа, в расписке можно также указать солидарного поручителя, который, в случае невозврата займа основным должником в срок, примет на себя бремя ответственности по неисполненным обязательствам.

Также, в соответствии с распиской, можно предусмотреть некоторое залоговое имущество, которое будет находиться у кредитора (займодавца) до момента исполнения должником своего обязательства. Например, залоговым имуществом может быть транспорт, недвижимое имущество или иная ценная вещь, которая передается на хранение как третьим лицам, так и лично кредитору. В случае с недвижимым имуществом, правильно оформленный договор залога позволяет наложить на него обременение через орган, осуществляющий соответствующий контроль по сделкам с таким имуществом. В случае с залогом автотранспортного средства, можно потребовать у должника передать тебе ПТС до момента окончательной выплаты долга, как делают банки и прочие кредитные организации при кредитовании.

Вот, пожалуй, и все основные моменты, которые стоит учитывать в расписке. Их комбинация в том или ином виде защищает тебя от нежелательных последствий, помогая подстраховаться от риска невозврата денег. Лучшим вариантом расписки, конечно же, будет нотариально оформленная бумага, потому что такой документ никогда не вызывает сомнений у суда и решение по ней принимается без лишних юридических проволочек.

В качестве образца приведу пример полной расписки, в которой нет только свидетелей. Пишется такая расписка от руки. Из нее можно убрать часть текста, а что-то заменить под свои цели. Расписка-образец состоит из трех условных частей: «1» – это основная часть стандартной расписки, которая чаще всего встречается. «2» и «3» – это дополнительные пункты, которые помогают нивелировать юридические риски, связанные с невозвратом долга.

РАСПИСКА

г. Санкт-Петербург, 29.03.2014 г.

1. Я, **Иванов Иван Иванович** (паспорт, серия/номер, кем и когда выдан, код подразделения, где зарегистрирован), взял у **Галичевского Игоря Николаевича** (паспорт, серия/номер, кем и когда выдан, код подразделения, где зарегистрирован) денежную сумму в размере 1.000.000 (один миллион) рублей в долг. Обязуюсь ее вернуть до 29.05.2014 года. За каждый месяц пользования суммой обязуюсь уплатить 10 (десять) % от суммы основного долга в момент возврата долга. За каждый день просрочки исполнения по расписке обязуюсь выплатить сумму в размере 300 (трехсот) рублей. Условия, установленные в настоящем документе, считаю разумными, а штрафные санкции и проценты – соразмерными сумме долга. **На момент написания настоящей расписки денежные средства мной фактически получены в полном объеме.**

Галичевский Игорь Николаевич и Иванов Иван Иванович договорились, что все споры, возникающие по настоящей расписке, будут рассматриваться в соответствующем суде по месту регистрации Галичевского Игоря Николаевича.

2. **Солидарным поручителем** в полном объеме по данной расписке, наряду с основным должником Ивановым Иваном Ивановичем, выступает **Иванова Лидия Сергеевна** (паспорт, серия/номер, кем и когда выдан, код подразделения, где зарегистрирована). Срок действия поручительства – в течение 3 (трех) лет с даты составления настоящего документа.

3. В качестве **залогового имущества** стороны определили **автомобиль «Mercedes C250»** с регистрационным номером «А101АА 78», принадлежащий Иванову Ивану Ивановичу на правах собственности. Супруга Иванова Лидия Сергеевна с настоящим залогом согласна. В том числе, ПТС на указанное автотранспортное средство передается Галичевскому Игорю Николаевичу на ответственное хранение до момента полного возврата основного долга, процентов и возможных штрафных санкций по нему.

Документ составлен в 3-х (трех) экземплярах, по одному для каждой стороны, фигурирующей в

расписке.

Приложение на 4 (четырёх) листах, в том числе:

- копия паспорта Иванова И.И. – 2 (два) листа
- копия паспорта Ивановой Л.С. – 2 (два) листа

Подпись: _____ /Иванов И.И./

Подпись: _____ /Иванова Л.С./

ПТС принял _____ /Галичевский И.Н./

5.8. Как сократить налоги

Данная схема, скорее, подойдет для микро-предприятий или другого сравнительно небольшого бизнеса. Она позволяет реально экономить на налогах, повышая уровень прибыльности общества. А это значит, что вырученные деньги можно распределять на развитие своего дела или использовать в качестве дополнительного вознаграждения. Как показывает практика, работа описанным далее способом помогает свести к минимуму ряд юридических рисков, связанных с кадрами, и уменьшить налоговое бремя в 4-5 раз. При этом, выгода здесь может достигаться как для самих работников, так и для их работодателя.

Итак, вариантов существует много, но я предложу самый выгодный с точки зрения экономии на уплате налогов и отчислениях в бюджетные фонды. Реализуется он через упрощенную систему налогообложения «ДОХОДЫ-РАСХОДЫ». Правда, нужно понимать и негативный аспект такой работы: используя подобный подход, ты лишаешь своего заказчика возможности возратить НДС, что автоматически приводит к тому, что твоя услуга (работа) для него возрастает в цене на 18%.

На сегодняшний день ставка по упрощенной системе налогообложения «ДОХОДЫ-РАСХОДЫ» разнится в зависимости от территории. Это, кстати, еще одно основание для того, чтобы задуматься, в каком городе выгоднее регистрировать свое юридическое лицо, при том, что работать такое предприятие может по всей России без исключения, открывая счета в любых банках. Например, в Санкт-Петербурге ставка вышеописанного налога с 2015 года становится 7%.

Предположим, у нас есть фирма, которая работает на упрощенке «ДОХОДЫ-РАСХОДЫ». Самые большие затраты, как правило, у любого общества приходятся на закупку сырья, оплату труда работников и аренду. Если на сырье здесь никак не сэкономить, равно как и на аренде, то с зарплатой работников можно поступить очень хитро. Предложить работникам не трудовой договор, а гражданско-правовой, при этом оформив каждого из них в качестве ИП по упрощенной системе налогообложения «ДОХОДЫ» (ставка 6%). Таким образом, возникает ситуация, при которой существует некое юридическое лицо, которое по договору возмездного оказания услуг работает с рядом исполнителей, зарегистрированных в качестве ИП.

Что эта схема дает работникам, и почему они должны согласиться? При таком раскладе работники получают ПОЛНОСТЬЮ БЕЛУЮ зарплату, с которой они делают минимальные официальные отчисления в адрес государства в размере 6% от выплаченного им вознаграждения. Их пенсия, социальное страхование и возможности по получению кредита значительно возрастают. Конечно, они теряют возможность оплачиваемого отпуска, но этот момент можно отдельно предусмотреть в Вашем с ним контракте, прописав там подобные гарантии. Например, их можно закрепить в качестве дополнительного ежегодного вознаграждения или возможного количества дней простоя в году и т.д. Что касается отчетов перед налоговой о деятельности ИП, то они предоставляются один раз в год, и стоит такая услуга у любого стороннего бухгалтера не более 1,5 тысяч рублей за человека.

Что получает собственник бизнеса от использования описанной схемы? За счет формирования дополнительной расходной части при сотрудничестве с ИП, предприниматель сокращает свою налогооблагаемую базу в 4-5 раз. В том числе экономия достигается и за счет того, что у собственника бизнеса отпадает необходимость делать отчисления за трудоустроенные кадры в пользу государства (пенсионный фонд, фонд социального страхования). Также сводится к нулю риск трудовых споров, поскольку отношения с ИП переходят в плоскость гражданского законодательства, которое уже не дает таких гарантий исполнителю, как трудовые отношения.

А теперь самый важный момент для предпринимателя. Чтобы окончательно свести к минимуму выручку своего общества законным образом и иметь возможность беспрепятственно распоряжаться заработанными деньгами, следует и самому оформиться в качестве ИП с системой налогообложения «ДОХОДЫ-РАСХОДЫ». Остатки денежных средств общества после оплаты всех накладных расходов перебрасывать на себя, как на ИП, по факту оказания тех или иных услуг обществу. Таким образом, получится, что у общества ежемесячный доход всегда будет сводиться к нулю, а твой доход как ИП будет складываться из остатка тех сумм, которые общество прислало тебе на счет. Для чего это нужно? Во-первых, не твое общество, а ты лично заплатишь налоги, что сформирует твою пенсию, социальные льготы, последующие кредитные возможности и т.д. В случае, когда процедуру оплаты налогов инициирует и осуществляет твое общество, возникает ситуация, при которой лично ты от этого не получаешь никаких преимуществ. А во-вторых, если ты работаешь в качестве ИП, все денежные средства на твоем счету принадлежат лично тебе, а значит, их не нужно дополнительно выводить с расчетных счетов общества (обналичивать) и можно сразу начать ими распоряжаться. Тем самым, ты также можешь формировать дополнительную расходную часть перед уплатой налогов уже за счет личных трат.

Важно (проконсультируйся с бухгалтером):

1. Налогообложение любого ИП имеет обязательную минимальную сумму, которая должна быть выплачена в течение года в доход государства.

2. Выплаты по упрощенной системе налогообложения «ДОХОДЫ-РАСХОДЫ» не могут быть менее 1% от оборота за отчетный период.